



# Bienvenue

**PROGRAMME ALÉGO  
DEVENEZ EXPERT ACCRÉDITÉ DU  
RÉSEAU DES ORPEX**

Avec le soutien financier de  
**Canada**

Avec la participation financière de  
**Québec**

 **COMMERCE  
INTERNATIONAL  
QUÉBEC**  
LE RÉSEAU DES ORPEX DU QUÉBEC

**ALÉ  
GO**

**Diversificatio  
de marchés**

# ACCRÉDITATION



*Chers Fournisseurs!*

### **Pourquoi devenir expert accrédité?**

*Le réseau ORPEX est un point d'entrée privilégié pour les entreprises québécoises qui souhaitent développer leurs marchés, structurer leurs démarches d'exportation ou accélérer leur diversification. Les conseillers ORPEX jouent un rôle de proximité auprès des entreprises et mobilisent des expertises spécialisées lorsque les projets l'exigent.*

*Le statut d'expert accrédité vous permet de rendre votre expertise plus visible, plus accessible et plus facilement mobilisable par les ORPEX, dans ALÉGO comme dans d'autres initiatives du réseau.*

*Joignez-vous*

**AU PRINCIPAL RÉSEAU QUÉBÉCOIS  
D'ACCOMPAGNEMENT À L'EXPORTATION ET  
À LA DIVERSIFICATION DE MARCHÉS**

# AVANTAGES

*du répertoire*

350\$ / an  
ou au prix  
avantageux de  
900\$ / 3 ans



**VISIBILITÉ**



**Présence dans le répertoire des experts  
accrédités accessible en ligne.**



**CRÉDIBILITÉ**



**Validation simple de votre expérience, de vos  
mandats et de votre engagement envers les  
règles du réseau.**



**RÉFÉRENCEMENT**



**Accès à un réseau provincial d'ORPEX qui  
recherche régulièrement des expertises  
complémentaires.**

# La proposition de valeur

Être expert accrédité, c'est renforcer sa crédibilité, accroître son rayonnement provincial et faire partie d'un réseau d'experts reconnus auquel les ORPEX peuvent faire appel pour soutenir les entreprises dans leurs projets de diversification de marchés et d'exportation.



**01**

**RAYONNEMENT PROVINCIAL**

Votre profil sera diffusé dans le répertoire des experts accrédités dont les ORPEX auront l'exclusivité.

**02**

**CRÉDIBILITÉ ACCRUE**

Votre expérience et vos exemples de mandats sont documentés selon un processus uniforme.

**03**

**OCCASIONS DE RÉFÉRENCEMENT**

Les ORPEX disposent d'un bassin d'experts accrédités vers lequel orienter leurs entreprises clientes lorsqu'une expertise correspond au besoin.

**04**

**POSITIONNEMENT DURABLE**

L'accréditation n'est pas limitée à un seul programme et peut soutenir d'autres initiatives du réseau ORPEX.

**05**

**PROCESSUS SIMPLE**

Aucune entrevue n'est requise dans le processus régulier; l'analyse repose sur votre dossier, vos exemples de mandats et votre engagement écrit.

**ALÉGO**

**Diversification  
de marchés**

Contactez votre ORPEX, ou visitez [www.ciquebec.ca](http://www.ciquebec.ca)



## Pourquoi être accrédité?

Les ORPEX accompagnent collectivement plus de 3 000 entreprises par année et agissent comme chefs d'orchestre des stratégies d'exportation et de diversification de marchés. L'accréditation vous positionne comme une ressource de confiance auprès de ce réseau.

# ANNEXE TECHNIQUE

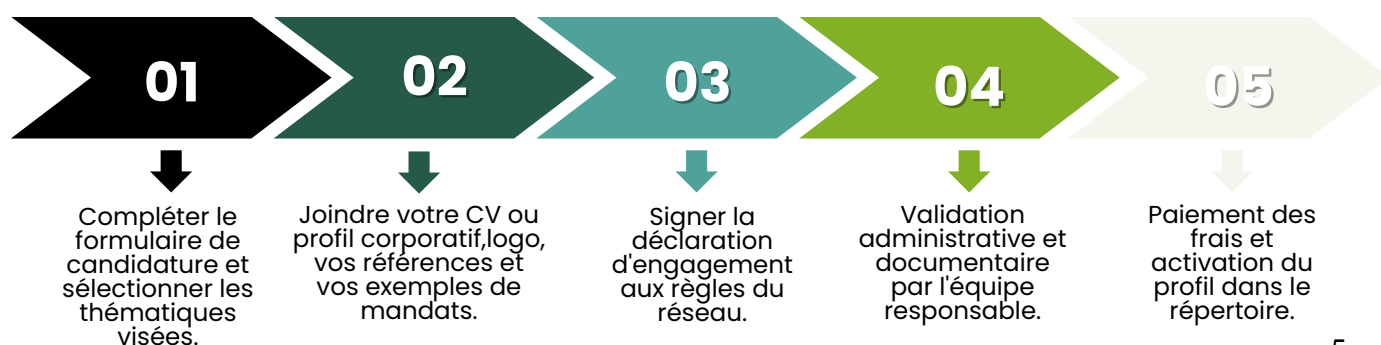
## QUI PEUT DÉPOSER UNE DEMANDE?

| Catégorie                   | Exemples                                                                         | Ce qui doit être démontré                                                                                         |
|-----------------------------|----------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Expert ou firme spécialisée | Consultant indépendant, firme privée, OBNL, CCTT, CEI, centre de recherche, etc. | Expertise pertinente, expérience démontrée, 2 exemples de mandats par thématique et engagement aux règles.        |
| ORPEX accrédité             | ORPEX qui souhaite offrir une expertise spécialisée à d'autres ORPEX.            | Respect des ententes de base, capacité à desservir d'autres ORPEX et expertise démontrée dans les domaines visés. |

## DOMAINES D'EXPERTISES RECHERCHÉS

|                                                                      |                                                                            |
|----------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|
| Exportation et stratégie d'entrée de marché                          | Diversification de marchés                                                 |
| Commercialisation et ventes internationales                          | Intelligence de marchés                                                    |
| Conformité réglementaire, certifications et douanes                  | Logistique internationale et chaîne d'approvisionnement                    |
| Fiscalité, droit international et propriété intellectuelle           | Transformation numérique, IA, cybersécurité et productivité                |
| Développement durable, ESG et traçabilité                            | Financement, stratégie de croissance et préparation à l'exportation        |
| Ressources humaines et développement des compétences internationales | Autre expertise pertinente pour les entreprises accompagnées par les ORPEX |

## PROCESSUS SIMPLE



# ANNEXE TECHNIQUE

## DOCUMENTS À PRÉPARER

| Documents                                                     | Détail                                                                                     |
|---------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Formulaire de candidature            | Identification, expertises, régions desservies, langues et capacité de service.            |
| <input type="checkbox"/> CV ou profil corporatif              | Résumé clair de l'expérience et des expertises offertes.                                   |
| <input type="checkbox"/> 2 références professionnelles        | Clients, partenaires ou organisations pouvant confirmer l'expérience.                      |
| <input type="checkbox"/> 2 exemples de mandats par thématique | Description courte du mandat, interventions réalisées et livrables produits.               |
| <input type="checkbox"/> Déclaration d'engagement signée      | Respect des règles du réseau, confidentialité, intégrité et conflits d'intérêts.           |
| <input type="checkbox"/> Attestation ORPEX, si applicable     | Confirmation du respect des ententes de base et de la capacité à desservir d'autres ORPEX. |

## COMMENT PRÉSENTER VOS EXEMPLES DE MANDATS?

*Pour chaque thématique demandée, vous devez fournir deux exemples courts de mandats réalisés. Aucun document confidentiel n'est exigé. Les exemples peuvent être anonymisés et doivent surtout démontrer la nature de votre intervention et les livrables produits.*

| Champ                   | Contenu attendu                                                                                    |
|-------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Thématique visée        | Exemple : intelligence de marchés, logistique, conformité, exportation.                            |
| Contexte et besoin      | Courte description du client et de l'enjeu à résoudre.                                             |
| Interventions réalisées | Principales actions posées dans le mandat.                                                         |
| Livrables produits      | Étude, diagnostic, feuille de route, plan d'action, formation, atelier, rapport ou autre livrable. |
| Résultats ou retombées  | Facultatif : bénéfices observés ou impacts pour le client, si partageables.                        |



# TARIFICATION & OPTIONS

| Option                 | Tarif  | Avantage                                                                           |
|------------------------|--------|------------------------------------------------------------------------------------|
| Accréditation annuelle | 350 \$ | Approche flexible avec renouvellement annuel.                                      |
| Accréditation 3 ans    | 900 \$ | Visibilité continue, réduction de la gestion administrative et économie de 150 \$. |

*Option recommandée*

L'accréditation de 3 ans est recommandée pour les experts qui souhaitent maintenir une présence durable dans le répertoire et maximiser leur visibilité auprès du réseau ORPEX.

## FORMULAIRE DE CANDIDATURE en ligne

### COMPOSITION DU FORMULAIRE

- A Identification du candidat
- B Expertises demandées
- C Exemples de mandats
- D Références professionnelles
- E Capacité de service
- F Déclaration d'engagement

CLIQUEZ ICI



Joignez-vous

# AU RAYONNEMENT D'ALÉGO

**Vous hésitez encore ?**

**Devenez fournisseur accrédité du réseau des ORPEX grâce au programme ALÉGO**

Vous accompagnez des entreprises dans leurs projets de croissance à l'international? Le programme ALÉGO vous offre une occasion unique de faire rayonner votre expertise auprès de centaines de PME exportatrices partout au Québec.

En obtenant votre accréditation comme fournisseur du réseau des ORPEX, vous accédez à un bassin de clients qualifiés : des entreprises activement engagées dans une démarche d'exportation, référées directement par les conseillers des organismes régionaux de promotion des exportations. Ces entreprises bénéficient d'un soutien financier pour recourir à vos services, ce qui réduit considérablement le frein budgétaire et accélère la prise de décision.

**Concrètement,**

**l'accréditation vous permet de :**

1. Générer des mandats sans effort de prospection
2. Bénéficier d'un effet de levier financier
3. Renforcer votre crédibilité
4. Élargir votre portée géographique
5. Intégrer une communauté d'affaires structuré

## PLUS D'INFORMATIONS

**Contactez-nous :**

Commerce International Québec

Programme ALÉGO – Diversification de marchés

Contact : [alego@ciquebec.ca](mailto:alego@ciquebec.ca)

**[LIEN PAGE WEB ALÉGO](#)**